

Twój bank Forever

Jacek Kandefer
Dyrektor FLP Poland



John porównał nasz biznes Forever do banku. Jak każdy bank, wymaga on od nas inwestycji. Tyle, że w tym przypadku jest to:

- ☞ wysiłek
- ☞ czas
- ☞ koncentracja
- ☞ poczucie pilności - chodzi tutaj o wewnętrzny przymus, tak przemożną chęć osiągnięcia postawionego sobie celu, że człowieka rozpiera energia i pasja działania.

Tegoroczny Europejski Zjazd i Podział Zysków był fenomenalnym wydarzeniem pod każdym względem! Nowym elementem, który dostarczył wszystkim niesamowitej porcji wiedzy i motywacji był **Poranek z Diamentami**, czyli sesja szkoleniowa poprowadzona przez europejskich Diamond Managerów. Najlepsi Dystrybutorzy naszego kontynentu przekazali słuchaczom wiele cennych informacji, chętnie dzieląc się swoimi doświadczeniami i radząc jak skutecznie budować biznes. Ogromne wrażenie wywarła na wszystkich uczestnikach wypowiedź **Johna Curtisa** z UK. Ci z Was, którzy brali udział w marcowym Success Day w Warszawie, wiedzą, że w krótkiej prezentacji starłem się przekazać jego słowa. To samo postaram się zrobić i teraz.

Z drugiej strony, jeżeli spełnimy powyższe czynniki, bank Forever gwarantuje, że nasza inwestycja zwróci nam się wielokrotnie. Możemy liczyć na:

- ☞ pieniądze
- ☞ uznanie – Forever dostrzega i nagradza sukcesy swoich Dystrybutorów – podczas Zjazdu Europejskiego było to widać aż nadto wyraźnie!
- ☞ czas i styl życia – owszem, kiedy zaczynamy budowanie biznesu, musimy tej działalności poświęcić swój czas. Za to w miarę upływu czasu, im więcej osób, które dołączą do naszego zespołu, powiełać będzie nasze wysiłki, tym większą swobodą będziemy się cieszyć. A dzięki wypracowanym nagrodom będziemy mogli wieść życie, o jakim większość tylko marzy.
- ☞ spokój ducha – jak to ujął John: *przesypiam spokojnie noc*. Problemy w pracy, nieustanny niedobór gotówki, brak czasu dla rodziny dla wielu osób są przyczyną bezsennych nocy. Ten, kto odniósł sukces Forever śpi spokojnie!
- ☞ zrozumienie



Bardzo istotną różnicą pomiędzy bankiem Forever a wszystkimi innymi bankami, zwłaszcza teraz, gdy świat wciąż dochodzi do siebie po największym kryzysie ostatnich dziesięcioleci, jest fakt, że **BANK FOREVER NIGDY CIĘ NIE ZAWIEDZIE!**

John mówił również o znaczeniu **roli lidera**, o tym, jakimi cechami musimy się wykazać jako liderzy, byśmy inspirowali innych ludzi, z którymi będziemy pracowali i odnosili sukcesy. Niezwykle istotna jest tutaj **koncentracja**. W budowie biznesu Forever nieodzowne jest stawianie sobie celów. Zarówno tych długoterminowych – *gdzie będę za 5, 10 lat?* – jak i tych krótkoterminowych – *w ciągu najbliższego miesiąca, dwóch, trzech osiągnę...* – które stanowią etapy pośrednie, zbliżające nas do osiągnięcia celów długoterminowych. Niektórzy stawiają sobie tylko cel długoterminowy, a wystraszeni jego „wielkością” tracą wiarę w możliwość jego realizacji i poddają się. Inni stawiają sobie wyłącznie cel krótkoterminowy i po szybkim jego osiągnięciu tracą motywację do dalszego działania. Prawdziwy lider nie tylko stawia sobie i cele krótkoterminowe, i długoterminowe, ale ani przez chwilę nie traci z oczu żadnego z nich.

Lider jest wzorem dla swojego zespołu i jako taki jest zobowiązany:

- ☞ wskazywać zespołowi **kierunek**
- ☞ emanować niezachwianą **pewnością siebie** wobec firmy, szansy na biznes i produktów
- ☞ dawać poczucie **bezpieczeństwa**, by członkowie jego zespołu zawsze mieli poczucie, że mogą na niego liczyć
- ☞ być **lojalnym** wobec swojej struktury, sponsorów, innych Dystrybutorów i wobec firmy

Ostatnia rzecz o jakiej mówił John to **potęga ABC**. Składa się na nią:

Attitude, czyli nastawienie – nasz entuzjazm, nasza pasja i nasze pozytywne podejście do ludzi są czynnikami w ogromnym stopniu determinującymi nasz sukces

Belief, czyli wiara – w produkty, w plan marketingowy i w firmę jest nieodzowna

Commitment, czyli zaangażowanie – tylko wytrwała praca doprowadzi nas do celu

Wspaniałym podsumowaniem wystąpieniem Johna Curtisa było jego stwierdzenie: **Porażka nie wchodzi w grę. Sukces to jedyna możliwość!**

A jeszcze wspanialszym, czek z Podziału Zysków, jaki odebrał ze swoją żoną Jayne Leach!

