



I CO TERAZ?

Bill Lewis radzi krok po kroku, jak budować biznes Forever

JESTEŚ NOWYM DYSTRYBUTOREM FOREVER LIVING PRODUCTS!

Gratulujemy podjętej decyzji i witamy w światowej rodzinie Forever. Jesteś dla nas najważniejszą osobą w firmie, ponieważ bez Ciebie Forever pozostałoby tylko marzeniem. Świadomość otwierających się przed tobą nieograniczonych możliwości zarobkowych jest niewątpliwie ekscytująca, a my chcemy się upewnić, że zostaną one zrealizowane. Celem naszego szkolenia jest wyposażenie Cię w przejrzystą instrukcję oraz zapewnienie Ci pomocy we właściwym rozwoju biznesu Forever.

Twoim pierwszym krokiem jako Nowego Dystrybutora jest zakup Clean+Lean Business Pak lub Touch of Forever (zestaw TOF). Każdy z tych dwóch zestawów ma wartość 2 punktów kartonowych i zapewni Ci natychmiastowy awans na stanowisko Asystenta Kierownika. Jako Asystent Kierownika będziesz otrzymywać premie osobiste (w formie upustu) naliczane od każdego Twojego następnego zamówienia.

Znaczenie zakupu zestawu TOF jest nie do przecenienia. Najważniejszym czynnikiem twojego sukcesu jest twój entuzjazm. Narasta on od momentu, gdy zaczynasz używać produktów i zwiększa się w miarę twojego rozwoju w ramach Planu Marketingowego. TOF jest ci potrzebny, byś miał możliwość wypróbowania produktów i zyskiwania własnych doświadczeń oraz wiedzy o produktach – dzięki temu będziesz mógł się nimi dzielić z innymi. Rozpoczynanie budowy biznesu FLP bez zestawu TOF jest jak próba latania bez skrzydeł.

Potraktuj swój zestaw TOF jak „uniwersytet”. Wiele osób wydaje naprawdę ogromne pieniądze na kształcenie w szkołach wyższych po to, by zdobyć wiedzę konieczną do pracy w wybranej profesji. W FLP twoja edukacja kosztuje zaledwie ok. 2 tys. zł., a zarobki, jakie dzięki niej osiągniesz, mogą być niewyobrażalnie większe niż w jakimkolwiek innym zawodzie zdobytych dzięki studiom!

Jeden z odnoszących największe sukcesy dystrybutorów wspomina, jak

powiedział sponsorowi, że nie stać go na zakup TOF. Wtedy sponsor, chcąc by ów dystrybutor we właściwy sposób – czyli zaczynając od zakupu TOF – rozwijał swój biznes, zaczął razem z nim rozważać różne sposoby, które umożliwiłyby zdobycie funduszy na kupno zestawu. Ustalili wspólnie, że dystrybutor może sprzedać swoje kije golfowe i kupić TOF za uzyskane tą drogą pieniądze. W chwili obecnej zajmuje on wyższą pozycję menedżerską i swoim przykładem inspiruje wciąż nowe osoby. Nie ma osoby, której nie stać na zakup zestawu; co więcej, nie ma nowego dystrybutora (poważnie myślącego o znacznych zarobkach), którego stać na to, żeby NIE kupić TOF!

Zestaw nie tylko daje ci emocjonalną siłę płynącą z entuzjazmu, ważne jest także działanie produktów na organizm. Korzystając z różnych produktów, szybko stajesz się „produktem produktów”. A wtedy jesteś najlepszą reklamą swojego biznesu – chodzącym billboardem, który krzyczy: „Te produkty są świetne!”. Na tej podstawie także inni będą się przekonywali się do używania produktów, a poza tym, patrząc na ciebie, będą dostrzegać świetne rezultaty (np. gładzsza skóra, bardziej lśniąca włosy, więcej energii, szczuplejsza sylwetka) i pytać cię, jak to osiągnąłeś.

Kolejny ważny powód do zakupu TOF to zawarta w nim literatura: narzędzia pracy potrzebne do rozpoczęcia działalności. Nie bez znaczenia jest również zniżka, jaką oferuje FLP. TOF kosztuje mniej niż zawarte w nim produkty kupione pojedynczo.

Wszyscy dystrybutorzy, którzy osiągają znaczne dochody, zaczęli od zakupu zestawu TOF. Entuzjazm wobec produktów stał się podstawą rozwoju ich biznesu i umocnił ich w dążeniu do realizacji swoich zamierzeń. Tak samo będzie w twoim przypadku. Nie zwlekaj więc z zakupem, wybierz zestaw, który najbardziej ci odpowiada, i już dziś zacznij podróż do finansowej niezależności!

Bill Lewis, Wiceprezes ds. Operacyjnych
(Vice-President of Operations)
Forever Living Products Int.