

nowe szkolenie online Droga do Managera



Wielu Dystrybutorów, którzy dopiero zaczynają budowanie swojego biznesu Forever, a chcą dynamicznie awansować na pozycję Managera, korzysta z podręczników *Planowanie biznesu* i *Od Supervisora do Managera* oraz z dwuczęściowego materiału szkoleniowego *Plan Marketingowy*.

Teraz mamy dla was kolejne, rewelacyjne szkolenie, które pomoże wam nauczyć się nowych technik i zdobyć umiejętności potrzebne do osiągnięcia wyższych stanowisk w Planie Marketingowym – to **Droga do Managera**. Znajdziecie je na DiscoverForever.com – wystarczy wybrać zakładkę *Trainings*, a następnie język polski. Oglądajcie, uczcie się i awansujcie!

MODUŁ	Tytuł	Opis
MODUŁ 1	SIĘGNIJ PO ZŁOTO!	WYZNACZ CEL, ABY OSIĄGNĄĆ STATUS MANAGERA I CIESZ SIĘ PIENIĘDZMI, CZASEM, UZNANIEM I SATYSFAKCJĄ.
MODUŁ 2	KONCENTRACJA, ZAANGAŻOWANIE, DISCYPLINA.	ZACHOWAJ SKUPIENIE NA CELU DĄŻĄC DO POZYCJI MANAGERA.
MODUŁ 3	ZACHOWAJ RÓWNOWAGĘ	NAUCZ SIĘ JAK RÓWNO DZIELIĆ UWAGĘ MIĘDZY KLUCZOWE ASPEKTY SWOJEGO BIZNESU, BY MAKSYMALIZOWAĆ SKUTECZNOŚĆ.
MODUŁ 4	ZASADA DUPLIKACJI	NAUCZ SIĘ ZWIĘKOCZYĆ SWOJĄ PRODUKTYWNOŚĆ POPRZECZ AKTYWNA STRUKTURĄ.
MODUŁ 5	SPONSOROWANIE POZA KRĘGIEM ZNAJOMYCH	JAK SPONSOROWAĆ LUDZI, KTÓRYCH JESZCZE NIE ZNASZ.

Szkolenie **Droga do Managera** składa się z sześciu modułów:

MODUŁ 1

W **Sięgnij po złoto!** omawiamy wyznaczenie celu, aby osiągnąć status Managera i cieszyć się efektami awansu, w postaci pieniędzy, czasu, uznania i satysfakcji.

MODUŁ 2

Moduł **Koncentracja. Zaangażowanie. Dyscyplina.** pomaga ci zachować skupienie na celu w miarę, jak dążysz do pozycji Managera.

MODUŁ 3

Zachowaj równowagę to moduł, który uczy cię, jak równo dzielić uwagę między kluczowe aspekty swojego biznesu, by zagwarantować mu entuzjazm, rozwój i stabilność.

MODUŁ 4

Z modułu **Zasada duplikacji** nauczysz się powielać swoje wysiłki i zwiększać produktywność przez aktywną strukturę.

MODUŁ 5

Moduł **Sponsorowanie poza kręgiem znajomych** zajmuje się kwestią sponsorowania ludzi, których jeszcze nie znasz.

MODUŁ 6

Utrzymanie Dystrybutorów uczy cię jak korzystać z kluczowych elementów, by zachować jedność grupy i zaangażowanie każdego z Dystrybutorów.